



Ausschreibung Workshop «Erfolgreich Beziehungen aufbauen und pflegen»

Gute Beziehungen pflegen und neue aufbauen erfordert Menschenkenntnis. Nur wer sich und andere kennt, gewinnt Sicherheit und kann Vertrauen schaffen. Gemeinsam mit Ihnen analysieren wir Ihr Persönlichkeitsprofil und bauen auf Ihren Stärken auf.

Sie entdecken Ihr Potential und wie Sie dies gewinnbringend im Umgang mit Menschen nutzen können.

Ihr Interesse	Sie möchten Ihre Auftrittskompetenz stärken und sich im Umgang mit Menschen sicher fühlen? Die Bedürfnisse der anderen besser verstehen? Überzeugend auf potenzielle Kunden zugehen und sie für sich und Ihre Firma gewinnen?
Unser Angebot	Individuell auf Sie/Ihre Firma zugeschnitten vermitteln wir Ihnen in einem eintägigen Workshop das Rüstzeug zum erfolgreichen Aufbau und der Pflege von Beziehungen. Unsere Methodik: Lernen durch Erleben
Ihr Nutzen	Sie lernen Ihr Potential optimal einzusetzen Sie stärken Ihr Selbstvertrauen und Ihre Auftrittskompetenz Sie fühlen sich in Gesprächen und Verhandlungen mit Partnern sicher Sie vertreten sich und Ihre Firma mit Erfolg und gewinnen neue Kunden Sie kennen die Grundsätze eines erfolgreichen Networking
Inhalt des Workshops	Selbstmanagement Kenntnis der Typologien Repräsentieren mit Ziel der Gewinnung neuer Kunden Mein Netzwerk mit Fokus Akquisition Der erste Eindruck Auftrittskompetenz Besonderheiten des eigenen Umfeldes Netzwerkplattformen Erfolg messen
Zielgruppe	Firmen und weitere Interessierte, die neue Beziehungen erfolgreich aufbauen und bestehende nachhaltig pflegen wollen
Durchführung	Tagesworkshop massgeschneidert auf Ihre Bedürfnisse Durchführungsort flexibel nach Ihren Wünschen
Referentinnen	Gabriele Mouttet, Unternehmerin und Inhaberin bpunkt GmbH Barbara Müller, HR-Generalistin
Kosten	CHF 590.00 pro Person inkl. Vor- und Nachbearbeitung und Dokumentation Teilnehmerzahl mind. 9, max. 15 Personen
Dokumentation	Profilanalyse Persönlicher Fahrplan "Networking, erfolgreich Repräsentieren" Tagesunterlagen Zertifikat
Anmeldung Weitere Informationen	Gabriele Mouttet E-Mail: gabriele.mouttet@bpunkt.ch Natel: +41 79 820 51 90